



COMMONWEALTH
PARTNERSHIP

UZBEKISTAN

РЕШЕНИЯ В НЕДВИЖИМОСТИ

2024

Миссия

Сделать бизнес-среду Узбекистана более эффективной, профессиональной, интернациональной за счет использования современных подходов, финансовых моделей и лучших международных практик

Ценности

- Этичный подход к интересам и ценностям клиента
- Поиск эффективных практических решений
- Последовательность в действиях, ведущих к результату
- Постоянное стремление к увеличению знаний и экспертизы
- Взаимное доверие и уважение

МЫ РАБОТАЕМ ЗДЕСЬ

Продажа и приобретение

- Продажа и приобретение всех типов объектов коммерческой недвижимости
- Структурирование сложных сделок
- Расчет финансовых моделей
- Оценка активов

Брокеридж и агентские услуги

- Представление интересов собственников и/или арендаторов
- Офисы
- Склады
- Торговые площади
- Земельные участки
- Разработка арендной политики

Управление проектами

- Управление и эксплуатация объектов жилой и коммерческой недвижимости
- Капитальное строительство
- Внутренняя отделка помещений
- Организация офисного пространства
- Зеленая сертификация

Аналитика и консалтинг по развитию

- Исследования и аналитика всех сегментов рынка недвижимости
- Подготовка отчетов о рынке недвижимости
- Анализ международного опыта
- Анализ наилучшего использования земельных участков и объектов
- Разработка концепций и реконцепций объектов недвижимости

ПРЕИМУЩЕСТВА

- Глубокое знание местного рынка и его игроков
- Наш офис и команда в Ташкенте, мы готовы к встрече с вами в любом городе Узбекистана
- Собственные информационные ресурсы
- Доступ к мировым практикам
- Знание языков и культур
- Специалисты с многолетним опытом работы



COMMONWEALTH PARTNERSHIP [UZBEKISTAN]

Наши клиенты



COMMONWEALTH PARTNERSHIP [UZBEKISTAN]

В ассоциациях



КОММЕРЧЕСКАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ ТАШКЕНТА В ЦИФРАХ

ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА НЕДВИЖИМОСТИ

2018-2024

ФОРМИРОВАНИЕ РЫНКА.

Строительство качественных офисных и торговых помещений в ожидании выхода на рынок международных брендов и компаний в ближайшие годы. Складской девелопмент сдержанный.

2030

БУРНЫЙ РОСТ.

Возросшее складское предложение удовлетворяет спрос со стороны международных брендов и компаний. Отечественные ритейлеры повышают свои стандарты и переносят распределительные центры с устаревших складских помещений в современные склады класса А.

2035

ЗРЕЛЫЙ РЫНОК.

Замедление роста рынка из-за баланса спроса и предложения. Спрос поддерживается быстрорастущими онлайн-ритейлерами и переездом ключевых игроков рынка из-за устаревания занимаемой недвижимости.

Офисная
'000 М²

467

1 445

2 151

x 5

Торговая
'000 М²

566

874

1075

x 2

Складская
'000 М²

287

1 008

1 792

x 12

Рост предложения в 2024-2035 гг.

ЭВОЛЮЦИЯ ПРОЕКТА

МЫ ПОМОГАЕМ НАШЕМУ
КЛИЕНТУ НА ЛЮБОМ ЭТАПЕ
РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА ДЛЯ
ДОСТИЖЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТА

ИДЕЯ

- Исследования
- Анализ рынка и конкуренции
- Поиск деловых партнеров
- Бизнес-планирование

- Анализ технических требований
- Финансовая модель
- Оценка перспективности

ПРОЕКТИРОВАНИЕ

- Разработка стратегии
- Оценка

- Консультирование по проекту
- Сопровождение проектирования

ЗЕМЕЛЬНЫЙ УЧАСТОК

- Подбор и оценка земельного участка
- Анализ рыночного потенциала

- Сопровождение сделок по приобретению земельных участков

КОНЦЕПЦИЯ

- Изучение рынка
- Разработка концепции
- Разработка ТЭО
- Анализ реализуемости

- Исследования потребителей
- Подготовка технического задания
- Оценка бюджета проекта
- Привлечение финансирования

СТРОИТЕЛЬСТВО

- Управление строительством и отделкой

- Технический надзор
- «Пилотаж» арендаторов

ЗДАНИЕ

- Управление активами
- Реконцепция
- Оценка
- Маркетинг и сдача в аренду/продажа

- Управление арендными договорами
- Инвестиционные продажи
- Управление/эксплуатация недвижимости
- Рефинансирование

РЕКОНСТРУКЦИЯ

- Разработка концепций
- Разработка ТЭО
- Оценка концепции
- Изучение рынка

- Исследования потребителей
- Управление проектом реконструкции
- Технический надзор



Tashkent City

Разработка коммерческой концепции проекта Ташкент Сити как единого пространства.

- Видение, философия и стратегия проекта
- Определение якорных функций
- Рекомендации по обеспечению целостности проекта и сохранению его конкурентоспособности в долгосрочной перспективе

📍 Ташкент

↔ 80 га



Samarkand City

Анализ основных тенденций и ситуации на рынке торговой, жилой и гостиничной недвижимости в Самарканде.

- Социально-экономический обзор зоны расположения проекта
- Анализ уровня конкуренции в зоне проекта
- Рекомендации по параметрам проекта

📍 Самарканд

↔ 20 га

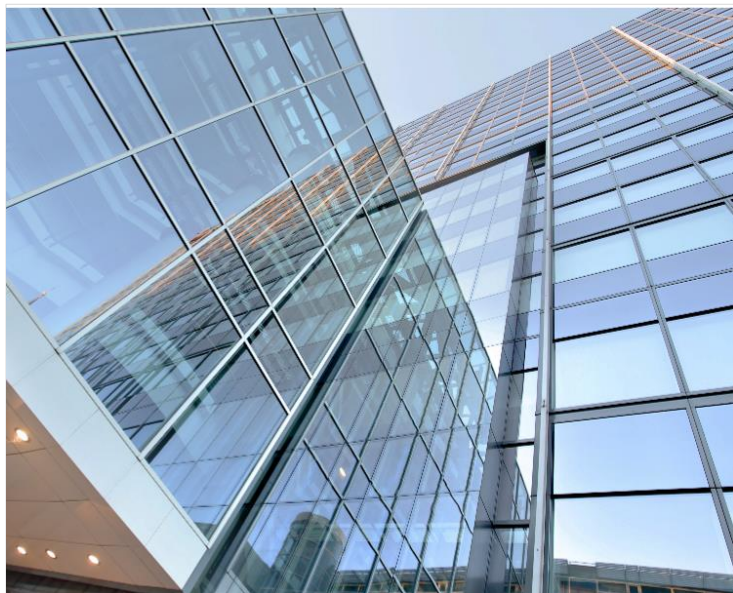


Business City Tashkent

Создание 11 точек роста в Ташкенте.

- Выбор участков в каждом районе города для дальнейшего развития, включая жилье, офисы, гостиницы, выставочный центр, торговлю, медицинский кластер, спорт-кластер, транспортно-пересадочные узлы, оптово-распределительный центр
- Анализ рынка и городской анализ проекта

📍 Ташкент



Namuna

Разработка коммерческой концепции.

- Анализ рынка офисной и торговой недвижимости
- Определение потенциала развития сегментов
- Прогноз доходов по функциям
- Оценка экономической эффективности проекта, разработка финансовой модели

📍 Ташкент

↔ 6,4 га



Balton Trading Asia

Управление проектированием и строительством объектов «под ключ»: новое строительство, реконструкция, внутренняя отделка.

- Техническое обследование и аудит
- Ежедневный контроль реализации проекта: от разработки концепции до приемки в эксплуатацию
- Непрерывная координация всех участников проекта

📍 Ташкент

↔ 20 000 кв. м.



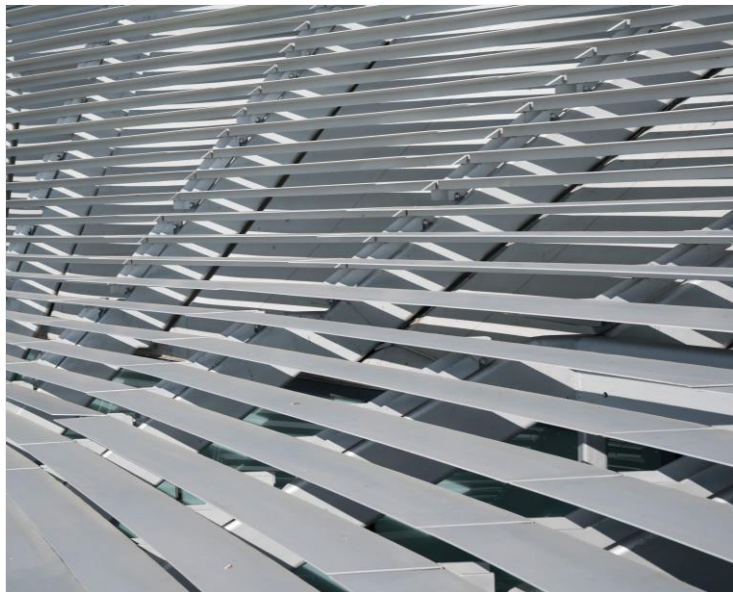
12 STOREEZ, Tashkent City Mall

Управление строительным проектом и внутренняя отделка помещения под магазин одежды.

- Проверка рабочей документации
- Согласование рабочей документации с ТРЦ
- Проведение тендера по выбору генподрядчика
- Контроль качества производства работ
- Контроль за соблюдением графика и бюджета проекта

📍 Ташкент

↔ 400 кв. м.



Анализ рынка для Veeline

- Анализ офисного рынка Ташкента
- Подборка подходящих под установленные требования офисных объектов, обладающих свободными площадями для размещения офиса заказчика
- Обзор рынка офисной недвижимости А, В+ в Ташкенте
- Составление выборки офисных объектов

📍 Ташкент

10 объектов



Конфиденциально

Определение оптимальной стоимости активов и оценка.

- Анализ рынка
- Оценка земельных участков
- Составление финансовой модели
- Разработка сценариев реализации
- Разработка рекомендации с учетом статуса земельного участка

📍 Ташкент

↔ 1 га



Торговый центр Seoul Mun

- Анализ местоположения и окружения объекта
- Обзор рынка торговой недвижимости — определение будущего предложения, основные тенденции
- Финансовый анализ проекта
- Рекомендации и комментарии по архитектурной концепции проекта

📍 Ташкент

↔ 42 550 кв. м.



Конфиденциально

Представление интересов собственника при поиске арендаторов.

- Разработка стратегии сдачи в аренду в соответствии с целью проекта
- Переговоры с потенциальными арендаторами
- Финансовый анализ
- Составление и сопровождение подписания договора аренды

📍 Ташкент

↔ 1 300 кв.м.



Бизнес центр BYD [Sardorkom]

- Технический аудит состояния здания в интересах потенциального инвестора/арендатора
- Оценка состояния инженерных систем
- Проверка документации
- Оценка основных рисков
- Подготовка предварительного бюджета

📍 Ташкент

↔ 6 400 кв. м.



Samsung Electronics Uzbekistan

Управление строительным проектом и внутренняя отделка помещения.

- Разработка рабочей документации
- Согласование рабочей документации с собственником помещения
- Выполнение строительно-монтажных работ
- Контроль качества производства работ
- Контроль за соблюдением графика и бюджета проекта
- Пуско-наладочные работы

📍 Ташкент

↔ 1 228 кв. м.

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ОПЫТ



TATE & LYLE



Профессиональный опыт в недвижимости более 20 лет. Начинал карьеру в качестве научного сотрудника в (ИМЭМО РАН), работал начальником аналитической службы компании Tate & Lyle, руководил аналитической службой по Восточной Европе в компании Cushman & Wakefield.

ОБЩЕСТВЕННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ



- Преподаватель курса «Риэлторская Деятельность», сертифицированного Агентством по управлению государственными активами Республики Узбекистан
- Участник образовательных программ: Институт «Стрелка», Московская школа управления «Сколково», Thunderbird School of global management

УЧАСТИЕ В ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ АССОЦИАЦИЯХ



- Председатель комитета по недвижимости Американской торговой палаты в Узбекистане
- Почетный член Королевского общества специалистов в области недвижимости (FRICS)
- Член Urban Land Institute (ULI)
- Имеет государственный сертификат риэлтора в Республике Узбекистан

КЛЮЧЕВЫЕ КЛИЕНТЫ

- Хокимият г. Ташкент
- AKFA
- TBC Bank
- Golden House
- Seg Enera
- CBRE
- Goldman Sachs
- EBRD
- IFC
- Metro Group
- Unicredit Bank
- IKEA

ПУБЛИКАЦИИ И ВЫСТУПЛЕНИЯ



- Выступление на Ташкентском Инвестиционном Форуме в качестве модератора сессии, посвященной городскому развитию
- Выступление с докладом на Форуме независимых директоров
- Автор публикаций в Forbes, Spot.uz, сборнике научных трудов по теме «Основы углубления реформ в сфере управления и трансформации государственных активов»

АВТОР ПОДКАСТА НЕДВИЖИМАЯ ЭКОНОМИКА



Денис Соколов

Генеральный директор
CMWP Узбекистан
+998 94 022 0377
Telegram: @dsokoloff
denis.sokolov@cmwp.uz

НАША КОМАНДА

**СЕРГЕЙ ФИЛЬ**

Руководитель департамента
аренды и приобретения

Sergey.Fil@cmwp.uz

+998 99 630 8368

**АНДРЕЙ ШМЕЛЬКОВ**

Директор проектов, управление
строительными проектами

Andrey.Shmelkov@cmwp.group

+998 94 090 8804

**АЛЕКСЕЙ ЛЕТУНОВСКИЙ**

Руководитель аналитической
группы

Alexey.Letunovskiy@cmwp.uz

+998 94 777 0168

**ПАВЕЛ ГАБДУЛЛИН**

Старший руководитель проектов,
управление строительными проектами

Pavel.Gabdullin@cmwp.uz

+998 94 056 5256

**АМАЛЬ ХАИТОВ**

Консультант

Amal.Khaitov@cmwp.uz

+998 90 399 3525

**АННА ОЛЕВСКАЯ**

Директор по маркетингу

Anna.Olevskaya@cmwp.group

+998 93 111 6722



COMMONWEALTH
PARTNERSHIP

UZBEKISTAN



CMWP.UZ



CMWP Uzbekistan

Ўзбекистон, Ташкент
Проспект Амира Темура, 42
Бизнес-центр "ORIENT"